

Q2 2024.

Resultat för andra kvartalet 2024 Formpipe Software AB

1 april – 30 juni 2024

	2024	2023	Δ
Nettoomsättning	133 Mkr	(137 Mkr)	-3%
Repetitiva intäkter	107 Mkr	(94 Mkr)	13%
Repetitiva intäkter i % av omsättningen	80 %	(69 %)	
EBITDA	25 Mkr	(29 Mkr)	-14%
EBITDA-marginal	19 %	(21 %)	
EBIT	8 Mkr	(13 Mkr)	-39%
EBIT-marginal	6 %	(9 %)	
Resultat efter skatt	8 Mkr	(5 Mkr)	80%
Vinstmarginal	6 %	(3 %)	
Resultat per aktie före utspädning	0,15 kr	(0,09 kr)	80%
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26 Mkr	(3 Mkr)	661%
ACV	12 Mkr	(11 Mkr)	13%
ARR	434 Mkr	(406 Mkr)	7%

ACV 12 Mkr (11 Mkr)

ARR 434 Mkr (406 Mkr)

1 januari – 30 juni 2024

	2024	2023	Δ
Nettoomsättning	258 Mkr	(265 Mkr)	-3%
Repetitiva intäkter	209 Mkr	(183 Mkr)	14%
Repetitiva intäkter i % av omsättningen	81 %	(69 %)	
EBITDA	46 Mkr	(52 Mkr)	-11%
EBITDA-marginal	18 %	(20 %)	
EBIT	12 Mkr	(20 Mkr)	-38%
EBIT-marginal	5 %	(8 %)	
Resultat efter skatt	10 Mkr	(9 Mkr)	7%.
Vinstmarginal	4 %	(4 %)	
Resultat per aktie före utspädning	0,19 kr	(0,17 kr)	7%
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56 Mkr	(21 Mkr)	174%
ACV	19 Mkr	(22 Mkr)	-14%
ARR	434 Mkr	(406 Mkr)	7%

"God tillväxt i repetitiva intäkter."

Magnus Svenningsson,
VD Formpipe

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	132,7	137,5	258,0	265,1
varav repetitiva intäkter	106,8	94,5	208,6	182,7
EBITDA	25,1	29,1	46,4	52,4
Marginal, %	18,9%	21,2%	18,0%	19,8%
EBIT	7,9	12,9	12,4	20,0
Marginal, %	6,0%	9,4%	4,8%	7,5%

Bra försäljning och förändringstakt.

Årets andra kvartal fortsätter i linje med det första och visar god lönsam tillväxt inom Private medan Public fortsatt har svagare marginal hänförlig till lägre leveransintäkter i den danska konsultdelen.

Omsättningen för koncernen uppgår till 133 Mkr (137 Mkr) i andra kvartalet med ett rörelseresultat EBIT på 8 Mkr (13 Mkr), vilket ger en marginal om 6% (9%). De repetitiva intäkterna växer med 13% till 107 Mkr (94 Mkr) och främsta tillväxten sker inom SaaS, där intäkterna ökar med 30% till 42 (32) Mkr.

ACV uppgår till 12 Mkr (11 Mkr), ARR ökar till 434 Mkr (406 Mkr) vilket visar på vår målmedvetna förflyttning mot allt större andel återkommande intäkter.

De åtgärder vi vill genomföra och som kommunicerades i fjärde kvartalet pågår. Den positiva förflyttningen sker stegvis och beräknas visa tydligare resultat mot slutet av året.

Public i fortsatt transformation

Omsättningen inom affärsområdet Public uppgick under andra kvartalet till 76 Mkr (84 Mkr), medan de repetitiva intäkterna ökade med 12% till 56 Mkr (50 Mkr). Rörelseresultat EBIT uppgick till 11 Mkr (17 Mkr).

ACV uppgår till 4 Mkr (7 Mkr). Sammanslagningen börjar ge effekt, vi säljer över landsgränserna och vinner första affären med vårt bidragsdistributionssystem TAS i Sverige för Myndigheten för Familjerätt och Föräldraskapsstöd. Region Stockholm tilldelar oss ramavtal för utveckling och förvaltning av Platina. En viktig kund inom försvarssegmentet ger oss utökat förtroende kring Platina. I Danmark vinner vi en handfull affärer på Adoxa, som stödjer våra kunder i arbetet med att säkerställa att GDPR-känslig data hanteras korrekt. Ytterligare en affär har gjorts med mötesverktyget MeetingsLive som effektiviserar beslutsfattandet utan att dela data utanför Sveriges gränser.

Konsultaffären i Sverige utvecklas väl med högre omsättning och vi utökar vår leveranskapacitet. Leveransorganisationen i Danmark har fortsatt utmaningar av samma anledningar som i föregående kvartal. Vi har accelererat vår förändringstakt för att göra leveransorganisationen mer flexibel och mindre beroende av en enskild produkt eller affär. Under sex månader har vi arbetat med vår sammanslagning av den svenska och danska verksamheten. Vi fokuserar på att forma en effektiv organisation med gemensamma prioriteringar för utveckling av ett färre

antal produkter. Vi kan se att det finns potential för att konsolidera delar av produktportföljen med bibehållen eller förbättrad kundupplevelse. Nu är vi på god väg i vår transformation och har påbörjat samtal med kunderna i den fortsatta utvecklingen. Deras gensvar är positivt. Vi fokuserar på att öka effektiviteten för våra kunder till exempel genom automatisk klassificering, automatisk data-ifyllning och smart sammanfattning av ärenden. Vi utgår från de lösningar vi har hos våra kunder där vi adderar AI-funktionalitet genom våra produkter för bland annat Data Privacy och Collaboration. Vi är övertygade om att detta på sikt kommer att ge ökat värde för våra kunder och därmed skapa nya affärsmöjligheter. Vi har stor respekt för offentlig sektors höga krav på dataintegritet och upphandlingsregler, vilket gör att införande av ny teknik tar tid.

Private

Kvartalet har präglats av det dussintal event och partnersammanskomster vi deltagit i, till exempel Money20/20 i Amsterdam och Dynamicscon i Denver. Intäkterna för affärsområdet ökade till 56 Mkr (52 Mkr), en tillväxt med 7% och de repetitiva intäkterna steg med 15% till 50 Mkr (44 Mkr). Rörelseresultatet EBIT stärktes till 4 Mkr (3 Mkr), vilket ger en marginal om 7% (5%) och fortsatt visar på affärens skalbarhet.

”Fortsatt lönsam tillväxt inom Private”

Magnus Svenningsson,
VD Formpipe

Affärsintaget var bra under kvartalet med 19 nya kunder från Dynamics ekosystem via vårt partnernetverk. ACV uppgår till 9 Mkr (4 Mkr). Våra nya kunder finns inom många olika industrier som bland annat belysning och energidistribution. Det understryker hur ”horisontell” Lasernet är och att företag i alla branscher har nytta av produkten.

Kommentar från koncernchefen

Affären inom Banking fortsätter att utvecklas bra med fem nya kunder globalt. Det är i linje med våra förväntningar och nästan en fördubbling från samma period föregående år. Vi har två kundbortfall, i båda fall på grund av ledningsförändringar, men också en kund som återvänder. Temenos är vårt största ekosystem men vi ser ökat intresse från andra affärssystemslieferantörer vilket vi utvärderar löpande.

Vår nya produktpaketering av Lasernet för Microsoft Dynamics i tre nivåer: Essentials (Freemium), Professional och Enterprise har fått positiv respons bland våra partners. Vi jobbar hårt med förberedelser och planerar lansering i oktober på Dynamics Community Summit i Austin, USA. Paketeringen kommer att öka skalbarheten i vår affärsmodell och accelerera leadgenereringen. Från att ha varit fokuserade på "high end" marknaden inom vårt segment erbjuder vi nu en väg för i princip alla Dynamics användare att efter behov växa in i den mest kompletta produkten.

Förvärvet av det franska bolaget Dictymatec är nu slutfört och har redan stärkt vår affär i primärt Frankrike. Dictymatec konsolideras i koncernens siffror från maj.

Jag noterar ett andra kvartal med mycket förändringsarbete som sakta men säkert gör oss mer snabbfotade och flyttar fram vår position i marknaden.

Jag är övertygad om att de aktiviteter vi har påbörjat kommer att hjälpa oss att tillvarata vår affärspotential och accelerera vår tillväxt.

Vi ska fortsätta förenkla, fokusera och förbättra våra båda affärsområden.

Jag önskar kunder, kollegor och aktieägare en skön sommar!



**Magnus Svenningson,
VD Formpipe**

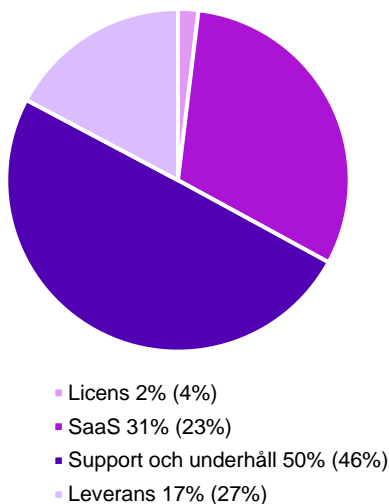
Intäkter

April – juni 2024

Nettoomsättningen för perioden minskade med 3 % jämfört med föregående år och uppgick till 132,7 Mkr (137,5 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 8 % jämfört med föregående år och uppgick till 110,4 Mkr (102,4 Mkr).

Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 13 % jämfört med föregående år och uppgick till 106,8 Mkr (94,5 Mkr), vilket motsvarade 80 % av nettoomsättningen (69 %). Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen positivt med 0,8 Mkr mot föregående år.

Intäktsfördelning, januari-juni 2024

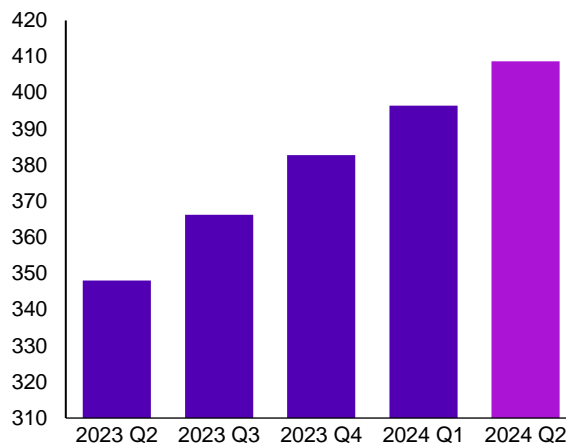


Januari – juni 2024

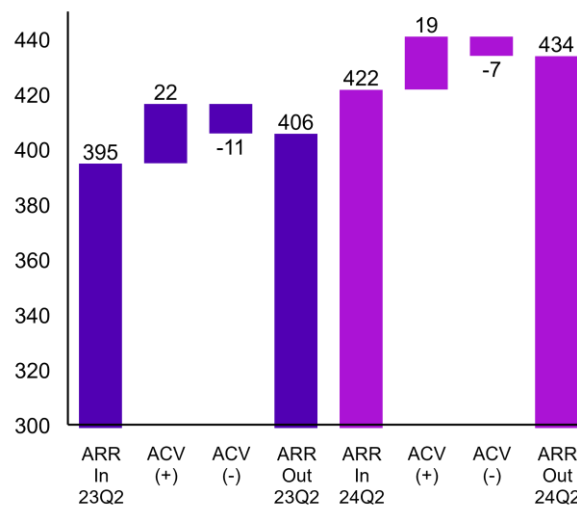
Nettoomsättningen för perioden minskade med 3 % jämfört med föregående år och uppgick till 258,0 Mkr (265,1 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 10 % jämfört med föregående år och uppgick till 213,6 Mkr (193,5 Mkr).

Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 14 % jämfört med föregående år och uppgick till 208,6 Mkr (182,7 Mkr), vilket motsvarade 81 % av nettoomsättningen (69 %). Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen positivt med 1,7 Mkr mot föregående år.

Repetitiva intäkter, rullande 12 mån, Mkr



Repetitiva intäkter årstakt (ARR), Mkr



Kostnader

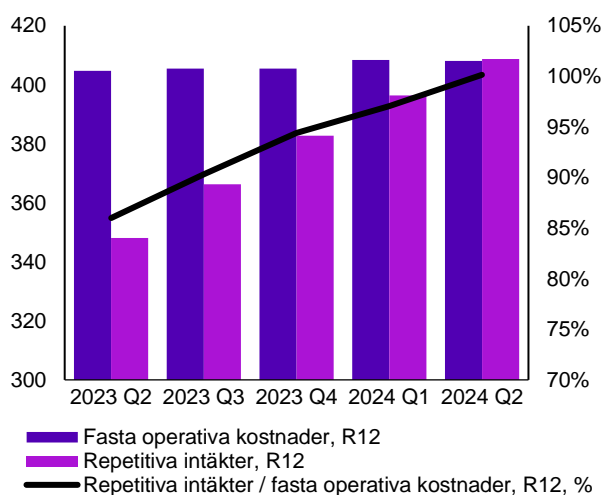
April – juni 2024

De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 124,8 Mkr (124,5 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 72,5 Mkr (75,3 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 15,7 Mkr (16,3 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 33,0 Mkr (30,5 Mkr). Valutakurseffekter har ökat kostnaderna med 1,1 Mkr mot föregående år.

Januari – juni 2024

De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 245,7 Mkr (245,1 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 146,7 Mkr (148,7 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 29,3 Mkr (32,3 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 62,8 Mkr (58,1 Mkr). Valutakurseffekter har ökat kostnaderna med 1,9 Mkr mot föregående år.

Repetitiva intäkter i förhållande till fasta operativa kostnader, rullande 12 mån, Mkr



Resultat

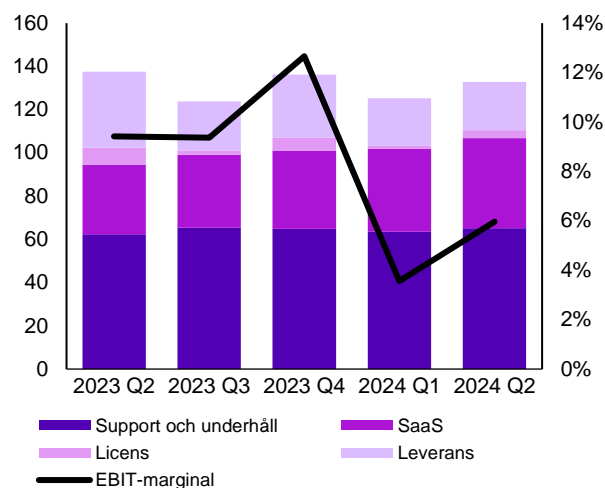
April – juni 2024

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 25,1 Mkr (29,1 Mkr) med en EBITDA-marginal om 18,9 % (21,2 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 7,9 Mkr (12,9 Mkr) med en rörelsemarginal om 6,0 % (9,4 %). Resultat efter skatt uppgick till 8,3 Mkr (4,6 Mkr). Valutakurseffekter har påverkat EBIT negativt med 0,1 Mkr mot föregående år.

Januari – juni 2024

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 46,4 Mkr (52,4 Mkr) med en EBITDA-marginal om 18,0 % (19,8 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12,4 Mkr (20,0 Mkr) med en rörelsemarginal om 4,8 % (7,5 %). Resultat efter skatt uppgick till 10,1 Mkr (9,5 Mkr). Valutakurseffekter har påverkat EBIT negativt med 0,1 Mkr mot föregående år.

Försäljning och EBIT-marginal, Mkr



Finansiell ställning och likviditet

Likvida medel

Koncernens kassa uppgick vid periodens utgång till 42,3 Mkr (0,0 Mkr). Koncernens totala checkräkningskredit uppgår till 50,0 Mkr. Denna var vid periodens utgång outnyttjad (5,0 Mkr). Koncernens tillgängliga likviditet uppgick därmed till 92,3 Mkr (45,0 Mkr).

Koncernen hade per utgången av perioden räntebärande skulder om 33,1 Mkr (40,8 Mkr), varav 15,6 Mkr (8,2 Mkr) avser leasingkulder enligt IFRS 16.

Koncernens nettokassa uppgick således till 9,3 Mkr (-40,8 Mkr), vilket motsvarar en nettokassa om 24,8 Mkr (-32,6 Mkr) exkluderat IFRS 16-relaterade skulder.

Uppskjuten skattefordran

Koncernens uppskjutna skattefordran hänförlig till ackumulerade underskottsavdrag uppgick vid periodens utgång till 3,4 Mkr (3,9 Mkr).

Eget kapital

Koncernens egna kapital vid periodens utgång uppgick till 487,6 Mkr (479,0 Mkr), vilket motsvarade 8,99 kr (8,84 kr) per utestående aktie vid periodens slut. Förändringar av värdet på den svenska kronan

jämfört med andra valutor har förändrat värdet av koncernens nettotillgångar i utländsk valuta med 10,5 Mkr (27,5 Mkr) från årsskiftet.

Soliditet

Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 59 % (59 %).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden januari–juni till 56,2 Mkr (20,5 Mkr).

Investeringar och förvärv

Totala investeringar för perioden januari–juni uppgick till 34,3 Mkr (27,8 Mkr).

- Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 29,2 Mkr (27,0 Mkr) och avser främst aktiverade produktutvecklingskostnader.
- Investeringar i materiella och finansiella anläggningstillgångar uppgick till 2,3 Mkr (0,8 Mkr).
- Förvärv av dotterbolag uppgick till 2,8 Mkr (- Mkr).

Finansiering

Under perioden har utdelning betalats uppgående till 13,6 Mkr (- Mkr).

Under perioden januari–juni har bolaget amorterat 5,0 Mkr (5,0 Mkr).

Koncernens befintliga checkräkningskredit om totalt 50,0 Mkr var vid periodens utgång outnyttjad (5,0 Mkr). Leasingrelaterade skulder uppgick vid periodens utgång till 15,6 Mkr (8,2 Mkr). Koncernens totala räntebärande skuld uppgick vid periodens utgång till 33,1 Mkr (40,8 Mkr).

Content Services

Data och information blir allt tydligare livsnerven i den ekonomiska utvecklingen: det är grunden för många nya produkter och tjänster, vilket leder till produktivets- och effektivitetsvinster i alla sektorer i ekonomin. Att kunna ta tillvara på digitaliseringens möjligheter har kommit att bli en av vår tids viktigaste frågor. Vinsterna av att kunna hämta in, bearbeta och presentera data är omfattande.

Formpipes produkter används för att skapa, lagra, distribuera, automatisera, återsöka, arkivera och hantera information, data och metadata gällande exempelvis dokument, e-post, rapporter, journaler, affärsdokument eller information från andra källsystem. Målet är att kunna förädla och analysera innehåll från en eller flera källor, för att på så sätt ge rätt insikter genom att rätt personer får relevant information vid den tidpunkt de behöver den. Det är på marknaden för Content Services (tidigare Enterprise Content Management, ECM) som Formpipe har vuxit till att bli en marknadsledare inom offentlig sektor och en stark aktör inom privat sektor där vi digitaliserar och effektiviserar kundkommunikation i sektorer som exempelvis detaljhandeln, finansiella sektorn och tillverkande industri.

Tillväxten på marknaden drivs till stor del av organisationers och företags omfattande behov av att effektivisera sin verksamhet och att uppfylla lagkrav och regelverk. För att kunna få ut värdet av den samlade informationsmängden hos företag och organisationer krävs applikationer och tjänster för att på ett säkert sätt, samarbeta, söka, analysera, bearbeta och distribuera data och innehåll. Drivkrafterna tenderar att kontinuerligt stärkas i takt med en ständigt ökande datamängd.

Analys- och rådgivningsföretaget Gartner's prognos för marknaden globalt är en genomsnittlig årlig tillväxt på 10 procent 2020–2024. Den globala marknaden för Content Services uppgår till drygt 11 miljarder USD¹.

Övergång till Software as a Service

Utvecklingen på marknaden går allt mer mot molnbaserade lösningar, där kunderna betalar för det som används och där kostnader för utveckling, drift, underhåll, uppgradering och support ingår i det löpande avtalet. Övergången till Software as a Service (SaaS) går just nu väldigt snabbt och Gartner uppskattar att SaaS-intäkterna kommer att nå upp till 60 procent av den totala försäljningen av mjukvara under 2024².

Denna utveckling ligger väl i linje med Formpipes strategi och verklighet där allt fler av bolagets kunder väljer att gå över till Formpipes molnlösningar gällande standardprodukterna, samt med bolagets utveckling av tjänstemoduler som kan bearbeta information både från Formpipes befintliga system och från andra system.

Affärsområden

Privat sektor

I den privata sektorn kretsar affären kring produkten Lasernet. Genom ett certifierat partnernätverk adresserar Formpipe den globala marknaden för ERP- och banksystem. Det vanligaste köptillfället av Lasetnet och Formpipes kompletterande erbjudande Autoform DM sker vid implementation av, eller uppgradering till, Microsoft Dynamics 365 inom branscher såsom manufacturing, retail och utilities respektive Temenos Transact och Infinity inom bank och finans. Partnernätverket består därmed primärt av implementationspartner av dessa system och utgör en sälj- respektive leveranskanal för Formpipes erbjudande.

Tillväxten av Formpipes affär i privat sektor bygger på att inkluderas i allt fler av Microsofts och Temenos affärer och erbjuda Lasetnet och Autoform DM som SaaS. På Dynamics-marknaden görs detta via ett globalt certifierat partnernätverk och med Temenos genom en stärkt partnerrelation.

¹ Enterprise Application Software Forecast Q420, Gartner, Inc. 2020

² Market Trends: Cloud Shift — 2020 Through 2024, Gartner, Inc. 2020

Offentlig sektor

Hundratals myndigheter, kommuner, lärosäten samt statligt och kommunalt ägda bolag bygger idag sin offentliga administration kring Formpipes produkter. Med utgångspunkt i Formpipes marknadsandel för sina plattformar i Danmark och Sverige växer affären i huvudsak genom tilläggsförsäljning av så kallade tillval till dessa, som primärt samskapas i kundprojekt. Kundernas behov kretsar kring kraven på en mer effektiv, innovativ och datadriven verksamhet.

Fokus för dessa tillval ligger på verksamhetsprocesser kopplade till diarieföringen, så som arkivbeständiga och säkra digitala signaturer eller en applikation för samarbete kring mötesdokument för kommunpolitiker. Inom svensk offentlig sektor har Formpipe en stabil kundbas hos kommuner, regioner och myndigheter.

I offentlig sektor Sverige läggs upp emot 45 miljarder kronor på IT varje år.³

Den svenska regeringens ambition är att statliga myndigheter, kommuner och regioner ska vara bäst i världen på att använda digitaliseringens möjligheter för att skapa en effektiv offentlig sektor – en enklare vardag för privatpersoner och företag, fler jobb och ökad välfärd. Digitala lösningar och automatisering är en viktig komponent för att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.

Formpipe är också en ledande leverantör av mjukvara för informationshantering inom dansk offentlig sektor. Digitala lösningar och automatisering skapar möjligheter att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.



³ www.regeringen.se

Januari-mars

Inget att rapportera.

April-juni

Riktad nyemission av aktier i samband med förvärv

Formpipe har beslutat om en riktad nyemission om 40 296 aktier i samband med förvärvet av Dictymatec SARL. Skälen till nyemissionen och anledningen till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att i samband med förvärvet av Dictymatec SARL har

Bolaget åtagit sig att erlægga betalning delvis i form av nyemitterade aktier i Bolaget.

Emissionen medförde att antalet aktier och röster i Formpipe ökade med 40 296 och aktiekapitalet ökade med 4 029,60 kronor.

Efter periodens slut

Formpipe aviserar CFO-skifte

CFO Joakim Alfredson lämnar sin tjänst och Formpipe under slutet av första kvartalet 2025. Joakim har arbetat i bolaget under 17 år och varit del av koncernledningen lika länge. En rekryteringsprocess inleds för att utse en efterträdare.

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet medarbetare till 270 personer (275 personer).

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer som inkluderar affärsmässiga och finansiella risker, finns beskrivna i årsredovisningen för senaste verksamhetsåret. Inga övriga väsentliga förändringar av koncernens och moderbolagets risk- och osäkerhetsfaktorer har skett under perioden.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med "International Financial Reporting Standards" (IFRS) sådana de antagits av Europeiska Unionen, Årsredovisningslagen, RFR 1. Kompletterande redovisningsregler för koncerner, utgiven av Rådet för finansiell rapportering samt i enlighet med det regelverk som Stockholmsbörsen ställer på bolag noterade på Nasdaq Stockholm. Att upprätta finansiella rapporter i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–21 och delårsinformationen på sidorna 1–9 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport. De väsentligaste redovisningsprinciperna enligt IFRS, vilka utgör redovisningsnormen vid upprättandet av denna delårsrapport, återfinns i bolagets senast publicerade årsredovisning.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i senaste årsredovisningen.

Om Formpipe

Formpipe är ett svenskt mjukvarubolag inom Content Services (tidigare Enterprise Content Management, ECM). Flera tusen kunder i fler än 60 länder har idag förtroende för oss och våra tjänster. Vår marknadsledande position ger oss tydliga konkurrensfördelar vid utveckling och försäljning av mjukvara för effektiva och värdefulla informationstjänster. Fokus ligger på produkter för dokument- och ärendehantering, automatisering av informationsintensiva affärsprocesser, e-arkiv, datakvalitet och hantering av kundkommunikation.

Formpipe etablerades 2004 och har kontor i Sverige, Danmark, Storbritannien, USA, Tyskland och Frankrike. Formpipe Software AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm.

Kalendarium finansiell information

25 oktober 2024 Delårsrapport jan-sep

Denna delårsrapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Delårsrapporten finns tillgänglig på Formpipes hemsida, www.formpipe.se.

Finansiell information

Kan beställas från huvudkontoret utifrån kontakt-detaljerna nedan. All finansiell information publiceras på www.formpipe.se omedelbart efter offentliggörandet.

Kontaktinformation

Magnus Svenningsson, verkställande direktör
Telefon: +46 739 639 700
E-post: magnus.svenningsson@formpipe.com

Stockholm 12e juli, 2024
Formpipe Software AB (publ)
Styrelsen och Verkställande direktören

Formpipe Software AB (publ) | Orgnr: 556668-6605
Sveavägen 168 | Box 231 31 | 104 35 Stockholm
T: 08-555 290 60 | F: 08-555 290 99
info.se@formpipe.com | www.formpipe.se

Koncernens resultaträkning

(Tkr)	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	132 746	137 484	258 046	265 119
Försäljningskostnader	-15 709	-16 340	-29 258	-32 266
Övriga kostnader	-32 975	-30 480	-62 755	-58 141
Personalkostnader	-72 469	-75 321	-146 673	-148 673
Aktiverat arbete för egen räkning	13 517	13 740	27 068	26 391
Rörelseresultat före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA)	25 110	29 083	46 429	52 431
Avskrivningar	-17 189	-16 142	-34 054	-32 425
Rörelseresultat (EBIT)	7 921	12 941	12 375	20 006
Finansiella intäkter och kostnader	-396	-636	-634	-1 244
Valutakursdifferenser	1 148	-4 406	-1 541	-5 840
Skatt	-351	-3 282	-108	-3 450
Periodens resultat	8 322	4 617	10 092	9 472
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	8 322	4 617	10 092	9 472
Övrigt totalresultat				
Poster som kan komma att återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	-6 369	21 379	10 515	27 533
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-6 369	21 379	10 515	27 533
Summa totalresultat för perioden	1 953	25 995	20 607	37 005
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	1 953	25 995	20 607	37 005
<i>EBITDA-marginal, %</i>	18,9%	21,2%	18,0%	19,8%
<i>EBIT-marginal, %</i>	6,0%	9,5%	4,8%	7,5%
<i>Vinstmarginal, %</i>	6,3%	3,4%	3,9%	3,6%
Resultat per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden (kronor per aktie)				
- före utspädning	0,15	0,09	0,19	0,17
- efter utspädning	0,15	0,09	0,19	0,17
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, tusental	54 218	54 218	54 218	54 218
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, tusental	54 218	54 218	54 218	54 218

Koncernens balansräkning

(Tkr)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utgifter	170 852	165 617	166 722
Goodwill	453 446	462 311	441 319
Övriga immateriella anläggningstillgångar	7 056	10 992	8 435
Immateriella tillgångar	631 354	638 919	616 476
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier	23 603	16 159	22 209
Materiella anläggningstillgångar	23 603	16 159	22 209
Finansiella anläggningstillgångar			
Övriga finansiella tillgångar	1 829	1 787	1 714
Övriga långfristiga fordringar	835	1 954	1 428
Finansiella anläggningstillgångar	2 664	3 742	3 142
Långfristiga fordringar			
Uppskjuten skattefordran	3 375	4 080	3 200
Långfristiga fordringar	3 375	4 080	3 200
Anläggningstillgångar	660 996	662 900	645 027
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	71 942	88 761	103 394
Aktuella skattefordringar	7 996	21 267	10 071
Övriga fordringar	4	43	42
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	41 164	37 179	37 692
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	121 107	147 251	151 199
Likvida medel	42 293	-0	39 740
SUMMA TILLGÅNGAR	824 395	810 150	835 966

Koncernens balansräkning - fortsättning

(Tkr)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	5 426	5 422	5 422
Övrigt tillskjutet kapital	230 325	229 178	229 178
Omräkningsreserver	60 505	77 011	49 989
Balanserad vints inklusive årets resultat	191 391	167 413	194 854
Eget Kapital	487 647	479 023	479 443
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	7 500	17 500	12 500
Uppskjutna skatteskulder	41 308	37 628	40 502
Långfristiga leasingskulder	8 357	3 533	8 053
Långfristiga skulder	57 165	58 660	61 055
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	10 000	15 035	10 000
Kortfristiga leasingskulder	7 183	4 683	7 282
Leverantörsskulder	29 954	25 335	36 672
Aktuella skatteskulder	1	2 001	-
Övriga skulder	8 815	11 905	11 763
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	223 630	213 508	229 752
Kortfristiga skulder	279 583	272 466	295 468
Summa skulder	336 748	331 127	356 523
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	824 395	810 150	835 966
Räntebärande nettoskuld (-) / kassa (+)	9 252	-40 751	1 906

Förändringar i eget kapital i koncernen

(Tkr)	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Övriga reserver	Balanserad vinst	Summa
Eget kapital 1 januari 2023	5 422	229 178	49 478	157 941	442 019
Totalresultat					
Periodens resultat	-	-	-	9 472	9 472
Övriga totalresultatposter	-	-	27 533	-	27 533
Summa totalresultat	-	-	27 533	9 472	37 005
Eget kapital 30 juni 2023	5 422	229 178	77 011	167 413	479 023
Eget kapital 1 januari 2024	5 422	229 178	49 989	194 854	479 443
Totalresultat					
Periodens resultat	-	-	-	10 092	10 092
Övriga totalresultatposter	-	-	10 515	-	10 515
Summa totalresultat	-	-	10 515	10 092	20 607
Transaktioner med aktieägare					
Utdelning	-	-	-	-13 554	-13 554
Nyemission	4	1 147	-	-	1 151
Summa transaktioner med aktieägare	4	1 147	-	-13 554	-12 403
Eget kapital 30 juni 2024	5 426	230 325	60 505	191 391	487 647

Kassaflödesanalys

(Tkr)	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	7 921	12 941	12 375	20 006
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
- Avskrivningar	17 189	16 142	34 054	32 425
- Realisationsresultat från anläggningstillgångar	143	-55	153	-107
- Nedskrivning av kundfordringar	-17	-	-17	-
- Orealiserade valutakurseffekter från rörelsekapital	58	48	130	30
- Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-154	-	-154	-
- Ej kassaflödespåverkande förändringar i eget kapital	1 147	-	1 147	-
Övriga likviditetspåverkande poster				
Erhållen ränta	199	44	625	92
Betald Ränta	-607	-695	-1 315	-1 339
Realiserade valutakurseffekter	831	-4 991	-2 045	-6 442
Betalda (-) / återbetalda (+) inkomstskatter	-928	-1 148	1 739	-5 555
Kassaflöde från den löpande verksamheten	25 782	22 285	46 691	39 111
före förändring av rörelsekapital (*				
Ökning (-) / Minskning (+) pågående arbeten	-120	-83	-1 249	403
Ökning (-) / Minskning (+) kundfordringar	8 852	-18 073	34 695	-1 026
Ökning (-) / Minskning (+) övriga kortfristiga fordringar	2 487	3 163	-1 025	1 968
Ökning (-) / Minskning (+) leverantörsskulder	211	3 270	-7 665	-10 241
Ökning (-) / Minskning (+) övriga kortfristiga skulder	-10 975	-7 109	-15 270	-9 697
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital (*	456	-18 830	9 486	-18 593
Kassaflöde från den löpande verksamheten (*	26 238	3 455	56 178	20 518
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-14 994	-13 896	-29 171	-26 986
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-2 196	-958	-2 832	-1 259
Investeringar i finansiella tillgångar	312	263	533	475
Investeringar i dotterbolag	-2 821	-	-2 821	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19 699	-14 591	-34 291	-27 770
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Nyemission	4	-	4	-
Amortering av lån	-2 500	-2 500	-5 000	-5 000
Förändring av checkräkningskredit	-	5 035	-	5 035
Amortering av leasingskulder	-1 689	-2 092	-3 453	-4 134
Utbetald utdelning	-13 554	-	-13 554	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten (*	-17 740	443	-22 003	-4 099
Periodens kassaflöde	-11 200	-10 694	-116	-11 351
Omräkningsdifferenser i likvida medel	-1 076	4 985	2 669	6 570
Likvida medel vid periodens början	54 569	5 709	39 740	4 781
Likvida medel vid periodens slut	42 293	-0	42 293	0

(* 2023 är justerat för att synliggöra IFRS 16 transaktioner

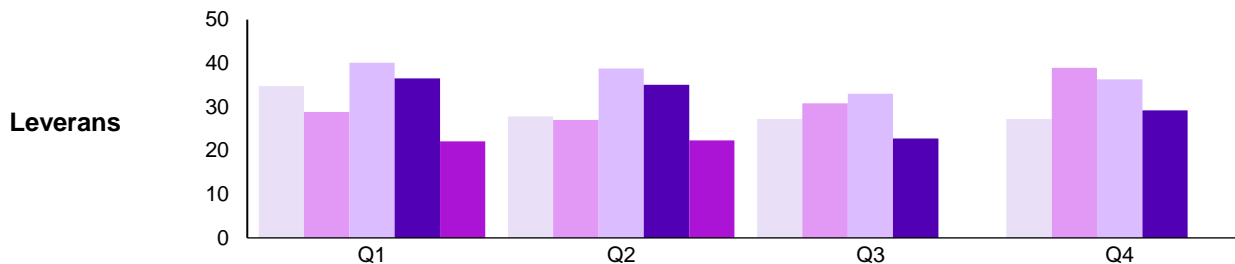
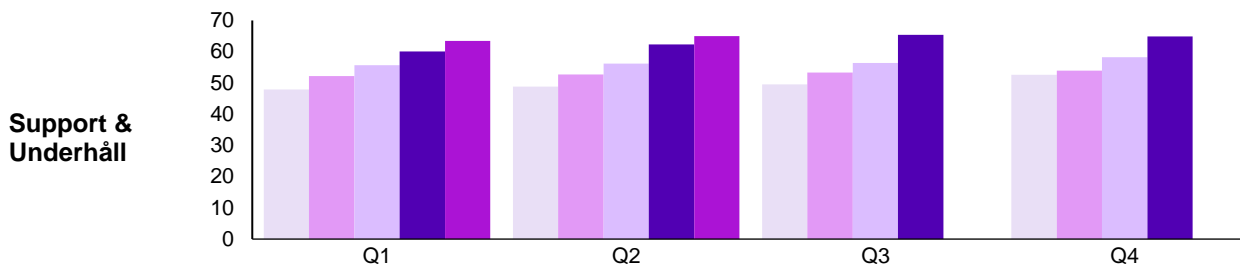
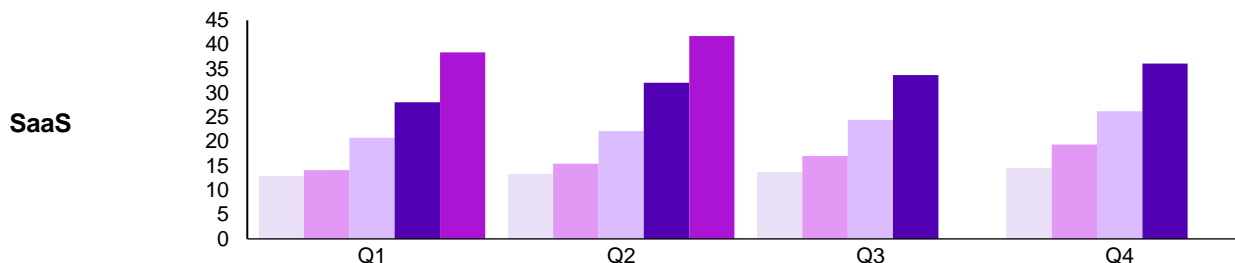
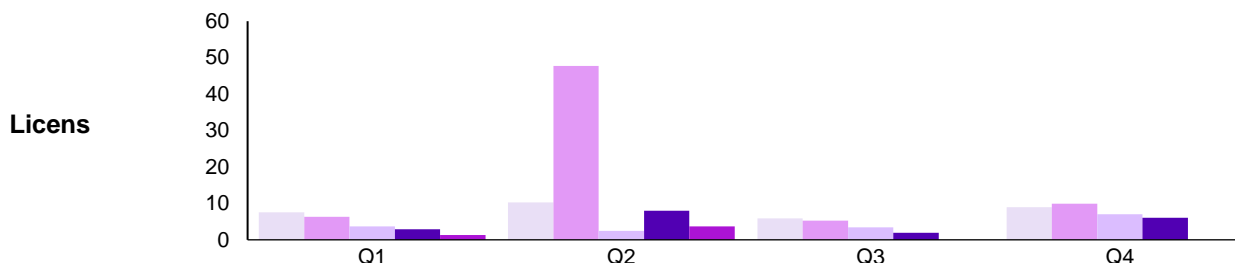
8 kvartal i sammandrag

(Tkr)	Q3 2022	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024
SaaS	24 481	26 254	28 113	32 135	33 679	36 062	38 373	41 716
Support och underhåll	56 424	58 212	60 115	62 339	65 454	64 888	63 489	65 057
<i>Repetitiva intäkter</i>	<i>80 905</i>	<i>84 467</i>	<i>88 228</i>	<i>94 474</i>	<i>99 133</i>	<i>100 951</i>	<i>101 861</i>	<i>106 773</i>
Licens	3 426	7 012	2 836	7 924	1 929	6 070	1 318	3 628
<i>Mjukvaruintäkter</i>	<i>84 330</i>	<i>91 479</i>	<i>91 064</i>	<i>102 398</i>	<i>101 062</i>	<i>107 021</i>	<i>103 180</i>	<i>110 401</i>
Leverans	33 064	36 298	36 571	35 086	22 754	29 200	22 120	22 345
Nettoomsättning	117 395	127 777	127 635	137 484	123 816	136 221	125 299	132 746
Försäljningskostnader	-16 869	-18 606	-15 926	-16 340	-14 241	-15 413	-13 549	-15 709
Övriga kostnader	-28 089	-31 211	-27 661	-30 480	-28 500	-32 569	-29 779	-32 975
Personalkostnader	-64 971	-73 690	-73 352	-75 321	-65 304	-72 319	-74 203	-72 469
Aktiverade utvecklingskostnader	13 153	15 803	12 651	13 740	13 434	17 052	13 551	13 517
Summa rörelsens kostnader	-96 776	-107 703	-104 288	-108 401	-94 610	-103 249	-103 981	-107 636
EBITDA	20 619	20 074	23 348	29 083	29 206	32 973	21 319	25 110
%	17,6%	15,7%	18,3%	21,2%	23,6%	24,2%	17,0%	18,9%
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-1 465	-	-	-
Avskrivningar	-14 619	-14 267	-16 283	-16 142	-16 153	-15 722	-16 865	-17 189
EBIT	6 000	5 807	7 065	12 941	11 588	17 251	4 454	7 921
%	5,1%	4,5%	5,5%	9,4%	9,4%	12,7%	3,6%	6,0%



Kvartalsvis försäljningsanalys

2020 2021 2022 2023 2024



Segmentöversikt

Koncernens segment är indelade utifrån vilka kundgrupper de riktar sig mot. Segmenten är indelade i Public, Private samt Other och återspeglar koncernens interna rapportering och uppföljning av koncernledningen.

Segmentet Public återfinner sina kunder inom Sveriges och Danmarks offentliga sektorer. Segment Private samlar koncernens erbjudanden som riktar sig till kunder utanför offentlig sektor och ej heller är bundna till en speciell geografisk marknad. Segment Other inkluderar koncernens äldre produkter som inte ingår i något av de andra segmenten samt koncernens overhead-kostnader.

I koncernens uppföljning av segmenten slås den koncerninterna faktureringen (intäkter och kostnader) ihop till ett netto då det sker väsentlig fakturering inom affärsområdena avseende royalty till IP ägande bolag. Raden Koncerninternt netto avser därmed de koncerninterna intäkterna och kostnaderna nettoredovisade mot varandra för en mer verklig bild av respektive affärsområde.

(Tkr)	apr-jun 2024				jan-jun 2024			
	Public	Private	Other	Koncern	Public	Private	Other	Koncern
SaaS	10 805	30 911	-	41 716	20 962	59 126	-	80 088
Support & Underhåll	45 270	19 128	659	65 057	90 144	37 054	1 348	128 546
<i>Repetitiva intäkter</i>	<i>56 075</i>	<i>50 038</i>	<i>659</i>	<i>106 773</i>	<i>111 106</i>	<i>96 181</i>	<i>1 348</i>	<i>208 634</i>
Licenser	2 404	1 225	-	3 628	2 879	2 068	-	4 946
<i>Mjukvaruintäkter</i>	<i>58 479</i>	<i>51 263</i>	<i>659</i>	<i>110 401</i>	<i>113 984</i>	<i>98 248</i>	<i>1 348</i>	<i>213 580</i>
Leveranstjänster	17 920	4 425	-	22 345	35 070	9 395	-0	44 465
Total försäljning	76 399	55 688	659	132 746	149 055	107 643	1 348	258 046
Försäljningskostnader	-4 093	-11 303	-	-15 396	-7 834	-21 111	-	-28 945
Övriga kostnader	-16 548	-12 366	-4 061	-32 975	-33 682	-21 409	-7 663	-62 755
Personalkostnader	-43 528	-26 386	-2 555	-72 469	-88 960	-52 064	-5 649	-146 673
Aktiverat arbete för egen räkning	9 920	3 596	-	13 517	20 098	6 970	-	27 068
EBITDA	22 151	8 916	-5 957	25 110	38 678	19 715	-11 964	46 429
%	29,0%	16,0%	-904,2%	18,9%	25,9%	18,3%	-887,7%	18,0%
Avskrivningar	-11 519	-5 136	-534	-17 189	-22 715	-10 221	-1 117	-34 054
EBIT	10 631	3 781	-6 491	7 921	15 962	9 494	-13 082	12 375
%	13,9%	6,8%	-985,2%	6,0%	10,7%	8,8%	-970,6%	4,8%

(Tkr)	apr-jun 2023				jan-jun 2023			
	Public	Private	Other	Koncern	Public	Private	Other	Koncern
SaaS	7 797	24 338	-	32 135	14 410	45 838	-	60 248
Support & Underhåll	42 326	19 187	826	62 339	82 790	37 972	1 691	122 454
<i>Repetitiva intäkter</i>	<i>50 123</i>	<i>43 525</i>	<i>826</i>	<i>94 474</i>	<i>97 200</i>	<i>83 811</i>	<i>1 691</i>	<i>182 702</i>
Licenser	3 497	4 427	-	7 924	4 970	5 790	-	10 760
<i>Mjukvaruintäkter</i>	<i>53 620</i>	<i>47 952</i>	<i>826</i>	<i>102 398</i>	<i>102 170</i>	<i>89 601</i>	<i>1 691</i>	<i>193 462</i>
Leveranstjänster	30 827	4 259	-0	35 086	61 519	10 139	-0	71 658
Total försäljning	84 447	52 212	826	137 484	163 689	99 740	1 691	265 119
Försäljningskostnader	-5 008	-11 490	159	-16 340	-10 463	-21 803	-	-32 266
Övriga kostnader	-14 834	-11 568	-4 078	-30 480	-29 127	-22 033	-6 981	-58 141
Personalkostnader	-45 896	-26 221	-3 205	-75 321	-90 654	-51 692	-6 327	-148 673
Aktiverat arbete för egen räkning	9 696	4 044	-	13 740	18 272	8 120	-	26 391
EBITDA	28 405	6 976	-6 298	29 083	51 716	12 332	-11 617	52 431
%	33,6%	13,4%	-762,7%	21,2%	31,6%	12,4%	-686,9%	19,8%
Avskrivningar	-10 953	-4 466	-722	-16 142	-21 688	-9 311	-1 426	-32 425
EBIT	17 451	2 510	-7 020	12 941	30 028	3 021	-13 043	20 006
%	20,7%	4,8%	-850,1%	9,4%	18,3%	3,0%	-771,2%	7,5%

ARR och ACV

	apr-jun 2024				jan-jun 2024			
(Mkr)	Public	Private	Other	Koncern	Public	Private	Other	Koncern
ARR In - SaaS	51,9	120,7	-	172,6	50,3	109,4	-	159,6
ARR In - Support & underhåll	177,0	74,2	2,2	253,4	171,9	71,4	2,3	245,6
ARR In - FX	-2,5	-3,9	-	-6,3	2,4	5,6	-	8,0
ARR - Förvärvad SaaS	-	1,2	-	1,2	-	1,2	-	1,2
ARR - Förvärvad Sup & UH	-	0,7	-	0,7	-	0,7	-	0,7
ARR In - Förvärvad	-	2,0	-	2,0	-	2,0	-	2,0
ARR In	226,5	193,0	2,2	421,6	224,6	188,4	2,3	415,2
ACV - SaaS	1,3	8,8	-	10,1	1,8	14,4	-	16,1
ACV - Support & Underhåll	2,3	-0,1	-0,1	2,1	3,7	-1,0	-0,2	2,4
ACV - Netto	3,6	8,7	-0,1	12,2	5,5	13,3	-0,2	18,6
ARR Out - SaaS	52,8	128,3	-	181,1	52,8	128,3	-	181,1
ARR Out - Support & underhåll	177,3	73,4	2,1	252,7	177,3	73,4	2,1	252,8
ARR Out	230,0	201,7	2,1	433,8	230,0	201,7	2,1	433,8

	apr-jun 2023				jan-jun 2023			
(Mkr)	Public	Private	Other	Koncern	Public	Private	Other	Koncern
ARR In - SaaS	38,4	95,1	-	133,5	36,1	88,9	-	125,0
ARR In - Support & underhåll	171,9	74,4	2,8	249,2	166,0	75,2	3,0	244,3
ARR In - FX	4,3	7,8	-	12,1	5,4	9,4	-	14,8
ARR In	214,6	177,4	2,8	394,8	207,6	173,5	3,0	384,1
ACV - SaaS	5,0	3,9	-	8,9	7,1	9,2	-	16,2
ACV - Support & Underhåll	1,9	0,3	-0,2	2,0	6,8	-1,1	-0,4	5,3
ACV - Netto	6,9	4,1	-0,2	10,8	13,9	8,1	-0,4	21,5
ARR Out - SaaS	44,0	103,4	-	147,4	44,0	103,4	-	147,4
ARR Out - Support & underhåll	177,5	78,1	2,6	258,2	177,5	78,1	2,6	258,2
ARR Out	221,5	181,5	2,6	405,6	221,5	181,5	2,6	405,6



Förvärv av Dictymatec SARL

I syfte att stärka Formpipes kompetens och kapacitet i Frankrike och södra Europa, förvärvade affärsområdet Private den 1 maj Dictymatec SARL. Förvärvet avser 100 % av aktierna i Dictymatec SARL och har påverkat koncernens balansräkning samt likvida medel enligt nedan vid förvärvstillfället. Dictymatec SARL har sedan förvärvsdatumet bidragit med 1,3 Mkr i omsättning och 0,4 Mkr i rörelseresultat före avskrivningar och förvärvsrelaterade kostnader av engångskaraktär (EBITDA). Om förvärvet hade inträffat 1 januari 2024 hade Dictymatec bidragit med 4,0 Mkr i omsättning och 0,4 Mkr i EBITDA.

Goodwill har uppkommit vid förvärvet och utgörs av synergieffekter och personal. Justeringar av det redovisade värdet representeras av förvärvade övervärden avseende kundrelationer, teknologi och varumärke. Vid denna justering har även effekten av uppskjuten skatt tagits i beaktande. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara avdragsgill vid inkomstbeskattning.

Förvärvsanalysen är föremål för slutlig justering senast ett år efter förvärvstidpunkten.

(Tkr)	Verkligt värde
Materiella tillgångar	107
Immateriella tillgångar	469
Finansiella tillgångar	12
Kundfordringar och övriga fordringar	2 932
Likvida medel	1 721
Leverantörsskulder och övriga skulder	-3 859
Uppskjuten skatteskuld	-117
Förvärvade nettotillgångar	1 265
Goodwill	3 278
Total köpeskilling	4 543
- Likvida medel i förvärvat bolag	-1 721
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärvet	2 821



Antal aktier

	2020-01-01	2021-01-01	2022-01-01	2023-01-01	2024-01-01
	2020-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2024-06-30
Utestående antal aktier vid periodens början	53 173 907	53 463 907	53 726 057	54 217 825	54 217 825
Nyemission	0	0	0	0	40 296
Nyemission från teckningsoptionslösen	290 000	262 150	252 800	0	0
Kvittningsemission	0	0	238 968	0	0
Utestående antal aktier vid periodens slut	53 463 907	53 726 057	54 217 825	54 217 825	54 258 121

Koncernens nyckeltal

	jan-jun	
	2024	2023
Anställda vid periodens slut, st	270	275
Nettoomsättning, Tkr	258 046	265 119
EBITDA, Tkr	46 429	52 431
EBIT, Tkr	12 375	20 006
Periodens resultat, Tkr	10 092	9 472
EBITDA-marginal, %	18,0%	19,8%
EBIT-marginal, %	4,8%	7,5%
Vinstmarginal, %	3,9%	3,6%
Avkastning på eget kapital, %*	7,8%	4,0%
Avkastning på operativt kapital, %*	8,4%	6,4%
Soliditet, %	59%	59%
Eget kapital per utestående aktie vid periodens slut, kr	8,99	8,84
Resultat per aktie - före utspädning, kr	0,19	0,17
Resultat per aktie - efter utspädning, kr	0,19	0,17
Aktiekurs vid periodens slut, kr	25,00	26,20

* I beräkningen ingående värde för resultatmått baseras på den senaste 12-månadersperioden

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

(Tkr)	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	42 273	42 573	81 376	83 083
Rörelsens kostnader				
Försäljningskostnader	-2 055	-3 536	-3 422	-6 693
Övriga kostnader	-18 732	-16 473	-35 054	-31 374
Personalkostnader	-17 268	-24 092	-39 116	-46 643
Avskrivningar	-2 449	-2 720	-4 958	-5 401
Summa rörelsens kostnader	-40 504	-46 821	-82 550	-90 111
Rörelseresultat	1 769	-4 248	-1 173	-7 028
Resultat från andelar i koncernföretag	18 212	-	18 212	70
Övriga finansiella poster	1 171	-5 694	-4 492	-6 755
Skatt	-302	-315	-605	-627
Periodens resultat	20 849	-10 257	11 942	-14 339

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

(Tkr)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
Immateriella anläggningstillgångar	27 579	39 808	32 111
Materiella anläggningstillgångar	2 154	1 703	1 283
Finansiella anläggningstillgångar	346 078	347 197	346 671
Uppskjuten skattefordran	2 215	2 880	2 215
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	50 768	98 684	63 857
Kassa och bank	36 712	-	36 325
SUMMA TILLGÅNGAR	465 506	490 272	482 463
Bundet eget kapital	23 116	23 112	23 112
Fritt eget kapital	227 708	185 870	227 604
Summa eget kapital	250 824	208 982	250 716
Långfristiga skulder	8 244	17 535	13 209
Kortfristiga skulder	206 438	263 755	218 538
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	465 506	490 272	482 463

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter avsåg aktier i dotterbolag till förmån för upptagna lån. De ställda säkerheterna i koncernen utgjordes av de ställda säkerheterna i moderbolaget.

(Tkr)	30 jun	
	2024	2023
Företagsinteckningar	-	-
Eventalförpliktelser	-	-

Formpipe använder sig av alternativa nyckeltal, även kallat APM (Alternative Performance Measures). Formpipes alternativa nyckeltal beräknas på de finansiella rapporter som upprättas enligt tillämpliga regler för finansiell rapportering, och sedan justeras genom att belopp läggs till eller dras ifrån de siffror som presenteras i de finansiella rapporterna. Nedan presenteras Formpipes alternativa nyckeltal som inte förklarats i direkt anslutning till de använda alternativa nyckeltalen

Mjukvaruintäkter

Summan av licensintäkter, intäkter från SaaS och intäkter från support och underhåll.

Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, såsom support- och underhållsintäkter samt SaaS-intäkter (Software as a Service).

ARR – Annual Recurring Revenue

Årstakt repetitiva intäkter av samtliga kontrakterade avtal vid periodens utgång. Vunna avtal som ej börjat intäktsföras ingår. Uppsagda avtal som fortfarande intäktsföras ingår ej.

ARR IN

Periodens ingående värde av ARR. Under perioden förvärvad ARR inkluderas i ARR IN.

ARR IN - FX

Omvärdering av ARR IN till gällande valutakurs vid periodens slut.

ACV (Annual Contract Value)

Årstakt repetitiva intäkter av under perioden vunna (ACV +) och förlorade (ACV -) kontrakt (netto).

ARR OUT

Periodens utgående värde av ARR.

FX effekt

Omräkning av ARR IN till stängningskursen.

Fasta operativa kostnader

Övriga kostnader och personalkostnader.

Operativa kostnader

Försäljningskostnader, övriga kostnader, personalkostnader, aktiverat arbete för egen räkning samt avskrivningar.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-adj.

EBITDA exklusive aktiverat arbete för egen räkning.

Jämförelsestörande poster

Posten ska vara av väsentlig karaktär för att särredovisas och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten samt försvåra i jämförelsesyfte. Exempelvis förvärvsrelaterade poster, omstruktureringsrelaterade poster eller nedskrivningar.

EBIT

Rörelseresultat.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA-marginal)

Rörelseresultat före avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal före aktiveringar och avskrivningar (EBITDA-adj. marginal)

Rörelseresultat före aktiveringar, avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av nettoomsättningen.

Vinstmarginal

Resultat efter skatt i procent av försäljning vid periodens slut.

Resultat per aktie – före utspädning

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie – efter utspädning

Resultat efter skatt justerat för utspädningseffekter dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning under perioden.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital (balansomslutningen minskad med icke räntebärande skulder samt kassa och bank).

Fritt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten minus kassaflöde från investeringsverksamheten exklusive förvärv.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus likvida medel.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning.

**Beställning av ekonomisk information**

Ekonomisk information och övrig relevant bolagsinformation publiceras på www.formpipe.se. Information kan även beställas från: Formpipe, Box 23131, 104 35 Stockholm samt på info.se@formpipe.com

Kontaktperson för investor relations

CFO Joakim Alfredson
joakim.alfredson@formpipe.com